



**Europas Nr. 1 für
Fahrzeugvermarktung**

SUCHT ENGAGIERTEN MITARBEITER

1946 in England gegründet, ist BCA heute Europas Nr. 1 für professionelle Fahrzeugvermarktung. Das belegen mehr als 1,3 Mio. Fahrzeuge, die pro Jahr im Rahmen von über 6.000 B2B-Gebrauchtwagen-Auktionen an 45 Standorten in 14 Ländern den Besitzer wechseln. Damit bietet BCA eine einzigartige Vermarktungsplattform exklusiv von Profis für Profis aus der Automobilindustrie und dem Kfz-Handel.

Mit 9 Standorten und über 100.000 live und online verauktionierten Fahrzeugen p.a. steht Deutschland nach dem Mutterkonzern in England bereits an Platz zwei. Besser zu sein und besser zu bleiben – dafür machen wir uns stark! In professionellen Teams. Mit hoch motivierten Mitarbeitern. Werden Sie eine/r davon!

Aktuell suchen wir für den Großraum Berlin-Süd, Groß-Gerau und Hamburg einen

Account Manager (m/w)

Aufgabenbereiche:

- Zentraler Ansprechpartner/in der regionalen Kunden in allen Fragen rund um das Einstellen und Verkaufen von Gebrauchtfahrzeugen
- Beratung von Einlieferer bei der Preisfindung, der Gebrauchtwagenbestandsplanung und der Auswahl der für die jeweiligen Fahrzeuge geeigneten Auktionsveranstaltung
- Akquisition lokaler Händler und Autohandelsgruppen

Ihr Profil:

- Erfahrungen im Vertrieb, bzw. im Vertriebsaußendienst
- Selbständig, kontaktfreudig und akquisitionsstark
- Sehr gutes Auftreten
- Kunden- und Dienstleistungsorientiert
- Erfahrungswerte aus der Automobilbranche sind wünschenswert, aber nicht Voraussetzung
- Gute PC-Kenntnisse
- Grundkenntnisse in Englisch

Zu unserem Angebot zählen außerdem ein motiviertes Team, professionelle Prozesse, eine sympathische Atmosphäre sowie eine angemessene Dotierung.

Nutzen Sie Ihre Chancen in einem wachstumsorientierten Unternehmen zu arbeiten und senden Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: bewerbung@autoauktionen.de



Europas Nr. 1 für Fahrzeugvermarktung

www.bca-europa.de